

ELEKTRO

JOURNAL

Elektroinstallationsmaterial

Daten-u. Netzwerktechnik

Building Automation

Energietechnik

Beleuchtung

Solar

Kabel

und vieles mehr...



■ MESSEN

■ PRODUKTE

■ PROJEKTE

NEHMEN SIE JETZT EIN KOSTENLOSES DIGITAL ABO

www.ELEKTRO-JOURNAL.COM

JUN 2011



Dank Evolution zum Erfolg

Zu den zahlreichen Produktneuheiten, die das Unternehmen in den vergangenen Monaten vorgestellt hat, zählt das Installationskanalprogramm CKA aus Aluminium.

textanzeige

Ein Unternehmen erfindet sich neu: Mit einer bemerkenswerten Produktoffensive setzt die mittelständische Licatec-Gruppe starke Akzente im Markt.

Die zahlreichen Innovationen rund um Licht und Kabelführung zahlen sich schon heute aus – in Form eines starken organischen Wachstums und vieler Neukunden. Seit über 40 Jahren ist das familiengeführte Unternehmen mit Hauptsitz in Frechen als Qualitätsanbieter im Markt etabliert, doch ein derartiges Innovationsprogramm und derart viele neue Produkte in kurzer Zeit hat es bislang nicht gegeben.

EVOLUTION

Von einer erfolgreichen „Evolution“ spricht Jörg Handke, Geschäftsführer der Licatec GmbH. Gemeinsam mit dem Unternehmensgründer Hans-Günter Cormann und dessen Sohn Peer Cormann leitet er die Geschicke des Vollsortimenters für industrielle Beleuchtung und Kabelführung. An zwei Standorten wird buchstäblich Qualität „made in Germany“ hergestellt, die auch europaweit gefragt ist. Den deutschen Markt bearbeitet Licatec mit eigenem Vertriebsteam, im Ausland bestehen wie in Belgien und der Ukraine eigene Unternehmenstöchter beziehungsweise der Vertrieb erfolgt über Handelspartner.

NAH BEIM KUNDEN

So viel sich aktuell ändert, so bleibt Licatec doch den wichtigsten Werten treu: Qualität, robuste Verarbeitung und Langlebigkeit der Produkte sowie ein direkter, enger Draht zu den Kunden dank der eigenen, vielköpfigen Vertriebsorganisation – dies sind die Faktoren, die Licatec über viele Jahrzehnte erfolgreich gemacht haben. Aktuell beliefert das Unternehmen über 5.000 zufriedene Kunden, aus der Industrie ebenso wie aus dem Schaltschrankbau und dem Elektro-Installationshandwerk. Kontinuität prägt auch die Unternehmensführung: So wurde der Generationenwechsel, der für viele Mittelständler bekanntlich ein großes Problem darstellt, im Hause Licatec erfolgreich und harmonisch vollzogen. Beide Generationen der Eigentümerfamilie arbeiten heute Hand in Hand an der Umsetzung der langfristigen Unternehmensziele.

MEHR ENERGIEEFFIZIENZ

Die Richtung, die das Unternehmen dabei einschlägt, sorgt für starke Aufmerksamkeit im Markt. „Die vielen Neukunden, die wir in den vergangenen Monaten gewonnen haben, und die große Akzeptanz unserer Innovationen am Markt zeigen, dass wir auf dem richtigen Weg sind“, so Jörg Handke. So wird im Segment industrielle Beleuchtung dem wichtigen Trend- und Zukunftsthema Energieeffizienz Rechnung getragen: In Kürze stehen neben Hocheffizienzrastern im T5-Sektor, die eine deutliche Verbesserung der Lichtausbeute bewirken, auch LED-Leuchtserien für den allgemeinen und anspruchsvollen Anwender bereit. Aber auch im Bereich der Kabelführung zeigt Licatec, dass das Unternehmen



Foto: Licatec GmbH Licht- und Kabelführungssysteme

Vollkommen neu gestaltet präsentiert sich auch das Brüstungskanalprogramm BR/PVC.



Foto: Licatec GmbH Licht- und Kabelführungssysteme

Auch das Verdrahtungskanalsortiment wird weiter ausgebaut.

für die Zukunft mit innovativen Ideen und hochwertigen Produkten gut aufgestellt ist. So wurde beispielsweise das Installationskabelkanalprogramm CK/PVC um die Abmessungen 80x40, 100x40 und 120x40 inklusive des zugehörigen Formteilprogramms erweitert. Ein echter Blickfang unter der Bezeichnung "CK Elegant" sind die Abmessungen 60x60, 100x60, 140x60 und 180x60 inklusive der passenden Formteile. Bei dieser Version werden die weichere Linienführung und das besondere, hochglänzende Oberflächenfinish auch höchsten Ansprüchen an Design und Funktion gerecht. Ebenso hat das Unternehmen sein Brüstungskanalprogramm BR/PVC komplett neu gestaltet und auf die vier Abmessungen 110x70, 130x70, 170x70 und 210x70 erweitert. Für alle Abmessungen steht ein komplettes Sortiment an beweglichen Haubenformteilen zur Verfügung. „Da die Wandungen als Hohlkammerprofil gestaltet sind, ist die neue Kanalgeneration bei nahezu gleichem Materialeinsatz deutlich verwindungssteifer geworden, was die Montage erheblich erleichtert“, erläutert Jörg Handke einen wesentlichen Vorteil.

INSTALLATIONSKANÄLE AUS ALUMINIUM

Neu im Programm ab Mitte des Jahres ist zudem das neue Installationskanalprogramm CKA aus Aluminium, zunächst in den Größen 20x20, 30x20, 40x40 und 60x40, jeweils in eloxierter Ausführung oder in RAL 9010 reinweiß beschichtet. Hierbei handelt es sich um die sinnvolle Ergänzung des schon im Jahr 2010 erfolgreich eingeführten neuen Programms CKS aus Stahlblech, das den Bereich von 16x16 bis 200x60 mm abdeckt. „Wir sind sicher,

mit dem Aluminiumprogramm eine sinnvolle Bereicherung bieten zu können, da das Material für viele Anwendungssituationen große Vorteile gegenüber Stahlblech aufweist“, so Handke. Das Verdrahtungskanalsortiment, insbesondere interessant für den Maschinen- und Schaltschrankbau, wird ebenfalls konsequent weiter ausgebaut. So werden in Kürze für das metrische System F2000 die Kanalbreiten 40, 60 und 80mm auch in der Höhe 120mm lieferbar sein. Neben den DIN-Abmessungen, die Licatec traditionell optional in halogenfreier Ausführung anbietet, steht nun auch ein halogenfreies Sortiment metrischer Abmessungen zur Verfügung.

LEISTUNGSSTARKE LOGISTIK

„Die Vielzahl dieser Produktinnovationen und Programmweiterungen soll auch für die nächsten Jahre eine stetige Weiterentwicklung ermöglichen“, blickt Handke in die Zukunft. Durch die starke Vertriebsorganisation, die kontinuierlich weiter ausgebaut wird, ist Licatec direkt als kompetenter Berater vor Ort beim Kunden und nutzt diese Kommunikation, um bei Neu- oder Weiterentwicklungen der Produkte marktgerechte Problemlösungen zu schaffen. Um dem Wachstum gerecht zu werden, hat das Unternehmen nicht nur in die Produkte, sondern auch in den Vertrieb und eine Erweiterung der leistungsstarken Zentrallogistik investiert. Denn eine jederzeitige Verfügbarkeit und kurze Lieferfristen sind für das Unternehmen, das die Kunden im Direktvertrieb beliefert, selbstverständlich – in Deutschland ebenso wie europaweit.

Weitere Informationen: www.licatec.de ■